

Mit **Proline** die Zukunft gestalten.

Klar ist Proline erfolgreich, innovativ und wachstumsorientiert. **Logisch**, dass wir unseren Erfolg vor allem unseren hervorragenden Mitarbeitern zu verdanken haben. Aber warum ist das so? Umfragen im Kreise unserer Mitarbeiter haben ergeben, dass wir Proliner eines wertschätzen: Bei Proline ist der Mensch noch Mensch, egal ob Staplerfahrer/-in, Sachbearbeiter/-in oder Geschäftsführer. Wir fordern und fördern Ideen, hören zu und entwickeln uns jeden Tag gemeinsam weiter.

Werden Sie Teil der Proline-Community und gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für das Verkaufsgebiet Nord-Ost in Deutschland

Ihre Aufgaben

- Sie beraten Ihre Kunden kaufmännisch und technisch im Baustoff-, Fliesen-, und Holzhandel
- Sie sind verantwortlich für Umsatz- und Ergebnissteigerung durch Platzierung bedarfsgerechter Sortimente bei Ihren Bestandskunden
- Sie gewinnen Neukunden zur Erhöhung unseres Marktanteils
- Sie verfassen Marktberichte und verfolgen den konsequenten Ausbau unserer Marktposition in Ihrem Gebiet
- Sie wirken mit bei Kundens Schulungen, regionalen und überregionalen Messen

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder sind Handwerksmeister mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise mit guten Kontakten in der Fliesen- und/ oder Bodenbelagsbranche
- Ein strukturierter und eigenverantwortlicher Arbeitsstil ist für Sie selbstverständlich sowie eine Reisebereitschaft bis zu 75 %
- Sie verfügen über gute MS-Office-Kenntnisse
- Sie sind im Besitz eines gültigen Führerscheins Klasse B

Was spricht noch für Proline?

- Attraktives Fixgehalt sowie ein leistungsgerechtes Prämiensystem
- Möglichkeiten zur betrieblichen Altersvorsorge
- Kollegiales Arbeitsumfeld und eine gute Arbeitsatmosphäre
- Ein eingespieltes Team und umfassende Unterstützung durch erfahrene Kollegen
- Flexible Arbeitszeiten inkl. Homeoffice-Zeiten
- Firmenwagen der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Bereitstellung der notwendigen Büroausstattung inkl. Smartphone
- Fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten

In dieser abwechslungsreichen Position berichten Sie an unseren Verkaufsleiter National.

Unseren Erfolg sowie unser Wachstum verdanken wir engagierten Mitarbeitern, für die wir die bestmöglichen Arbeitsbedingungen geschaffen haben. Ihre Leistungsbereitschaft paart sich bei Proline mit einer familiären Wohlfühlatmosphäre, in der Respekt, Fairness und Loyalität noch gelebte Werte sind. Steckt auch in Ihnen ein/e Proliner/-in? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen an folgende E-Mail-Adresse:

personal@proline-systems.com

Proline Systems gilt seit 25 Jahren als verlässlicher Industriepartner von Fachhändlern und Verarbeitern sowie Architekten und Planern. Unser umfangreiches Port-folio besteht aus hochwertigen Profilen und Systemen für Wand- und Bodenbeläge in Wohn- und Nassräumen sowie für Terrasse und Balkon. Wir entwickeln und liefern Technik für die moderne Architektur von heute und morgen und sind ein Teil des Megatrends Bauen. Ob bodengleiche Duschen, Flächenheizungen oder Fliesen- und Bodenprofile – Proline bietet die Lösung.