

Mit **Proline** die Zukunft gestalten.

Klar ist Proline erfolgreich, innovativ und wachstumsorientiert. **Logisch**, dass wir unseren Erfolg vor allem unseren hervorragenden Mitarbeitern zu verdanken haben. Aber warum ist das so? Umfragen im Kreise unserer Mitarbeiter haben ergeben, dass wir Proliner eines wertschätzen: Bei Proline ist der Mensch noch Mensch, egal ob Staplerfahrer/-in, Sachbearbeiter/-in oder Geschäftsführer. Wir fordern und fördern Ideen, hören zu und entwickeln uns jeden Tag gemeinsam weiter.

Werden Sie Teil der Proline-Community und gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns als

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

für das Verkaufsgebiet PLZ 30000 - 38999

Ihre Aufgaben

- Kaufmännische und technische Beratung Ihrer bestehenden Kunden auf partnerschaftlicher Ebene
- Verantwortlich für Umsatz- und Ergebnissteigerung durch Platzierung bedarfsgerechter Sortimente bei Ihren Bestandskunden
- Neukundenakquise und Reaktivierung ehemaliger Kunden
- Analyse und konsequenter Ausbau unserer Marktposition in Ihrem Gebiet
- Mitwirkung bei Messen, Hausmessen und Kundenschulungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten für beste Ergebnisse in Ihrem Gebiet

Ihr Profil

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise mit guten Kontakten in der Fliesen- und/ oder Bodenbelagsbranche
- Sie haben Spaß am Verkauf und der Beratung von technischen Produkten
- Neukundengewinnung ist für Sie wie eine Challenge – Sie belohnen sich mit Ihrem Erfolg
- Sie sind hochmotiviert, denken und handeln unternehmerisch
- Gute MS-Office-Kenntnisse sind für Sie selbstverständlich
- Sie sind im Besitz eines gültigen Führerscheins Klasse B

Was spricht noch für Proline?

- Zufriedene Bestandskunden
- Attraktives Vergütungssystem
- Freiraum für Ihre eigenen Ideen und Konzepte
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Eine mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur
- Fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein eingespieltes Team und gute Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst

In dieser abwechslungsreichen Position berichten Sie an unseren Verkaufsleiter National.

Unseren Erfolg sowie unser Wachstum verdanken wir engagierten Mitarbeitern, für die wir die bestmöglichen Arbeitsbedingungen geschaffen haben. Ihre Leistungsbereitschaft paart sich bei Proline mit einer familiären Wohlfühlatmosphäre, in der Respekt, Fairness und Loyalität noch gelebte Werte sind. Steckt auch in Ihnen ein/e Proliner/-in? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen an folgende E-Mail-Adresse:

personal@proline-systems.com

Proline Systems gilt seit 25 Jahren als verlässlicher Industriepartner von Fachhändlern und Verarbeitern sowie Architekten und Planern. Unser umfangreiches Port-folio besteht aus hochwertigen Profilen und Systemen für Wand- und Bodenbeläge in Wohn- und Nassräumen sowie für Terrasse und Balkon. Wir entwickeln und liefern Technik für die moderne Architektur von heute und morgen und sind ein Teil des Megatrends Bauen. Ob bodengleiche Duschen, Flächenheizungen oder Fliesen- und Bodenprofile – Proline bietet die Lösung.